



VDW

*„Die Endodontie ist wirtschaftlich hochinteressant.“*

**Harald Schlepper, Communication Manager**

■ **An erster Stelle** stand bei VDW der neue Endomotor VDW.GOLD mit integriertem Apexlocator im Mittelpunkt des Interesses. Das Gerät hebt sich besonders durch klares Design und selbsterklärende Bedienung von vergleichbaren Produkten ab. Alle wichtigen NiTi-Feilensysteme sind vorprogrammiert, auch jene anderer Marken. Das gibt dem Zahnarzt viel Flexibilität: Er kann durchaus sein System ändern oder Systeme kombinieren, ohne einen neuen Motor anschaffen zu müssen.

In der Endodontie gewinnt das Thema Obturation zunehmend an Bedeutung, denn ein bakteriendichter Verschluss des Wurzelkanals ist von entscheidender Bedeutung für den Erfolg der Behandlung. Auf der IDS haben wir mit BeeFill™ Pack ein Gerät zur thermischen vertikalen Kondensation vorgestellt, das in Feldtests weltweit hohe Anerkennung gefunden hat.

Der Apexlocator Raypex® 5 von VDW ist keine IDS-Neuheit. Doch mit seiner Messgenauigkeit und vor allem der detaillierten Darstellung des apikalen Bereiches ist das Gerät zweifellos eines der besten Produkte in unserem Portfolio.

Ebenfalls im Fokus stand das Wurzelstift-System DT LIGHT SL. Diese industriell vorkonditionierten Fa-

serstifte ersparen Arbeitsschritte und verbessern die Adhäsion.

Der Endomotor VDW.GOLD war klar der Favorit. Da spricht die Zahl der Aufträge eine eindeutige Sprache. Raypex® 5 hat einmal mehr bestätigt, dass ausgereifte Produkte auch auf Neuheiten-Messen sehr gut laufen können. Auch die Faserstifte DT Light SL haben lebhaftes Interesse gefunden. Eine weitere, sehr erfreuliche Feststellung ist, dass die Obturationsgeräte BeeFill™ und BeeFill™ Pack jetzt auch die Allgemeinpraxen erobern.

Ob es an den Produkten, der kompetenten Beratung, der Standgestaltung oder an allem lag: Wir sind mit Zahl und Resonanz der Besucher hochzufrieden und das gilt in gleichem Maße für das Auftragsvolumen.

Die IDS hat wieder einmal neue Rekorde aufgestellt. Mehr Aussteller denn je in jetzt vier Hallen, so viele Besucher wie nie. Beeindruckt haben mich vor allem zwei Dinge: Erstens, dass sich so viele Zahnärzte trotz des riesigen Informationsangebotes ausreichend Zeit für konzentrierte Beratung genommen haben. Zweitens die enorme Zahl internationaler Kontakte, überwiegend Fachhändler.

Endodontie steht schon seit einigen Jahren im Fokus und dieser Trend wird sich eher noch verstärken. Warum? Der informierte Patient zieht die Zahnerhaltung dem Zahnersatz in der Regel vor. Beides bekommt er nicht zum Nulltarif. Wenn er die Wahl hat, wird er sich in den meisten Fällen für den Erhalt des eigenen Zahnes entscheiden. Endodontie ist deshalb für jede Zahnarztpraxis wirtschaftlich hochinteressant, denn die endodontische Behandlung inklusive des Kronenaufbaus nach Versorgung mit Faserstiften ist reine Eigenleistung. Wir sind deshalb nicht nur für die nächsten Monate sehr optimistisch.

Nach der IDS läuft das VDW Gewinnspiel weiter mit Verlosung der Preise am 30. April. Wenn Sie noch mitmachen möchten: [www.vdw-dental.com](http://www.vdw-dental.com). ◀◀

